

「現場」に学ぶ！

主催：福岡県中小企業団体中央会

経営価値パワーアップセミナー

詳細な事例比較や、事例企業と講師のトークセッションなど
「現場」を学べるセミナーです！

日時：平成21年11月16日(月)・11月24日(火)・11月27日(金)13:30～16:30
会場：福岡市博多区吉塚本町9-15「福岡県中小企業振興センター」
参加費：1講座 1,000円



経営戦略の現場！

日時：平成21年11月16日(月)13:30～16:30

講師：経営コンサルタント 佐藤 克行 氏(ブルーオーシャン・コンサルティング株式会社代表取締役)

会場：福岡県中小企業振興センター 501会議室

内容：荒れ狂う海の中を、海図や羅針盤なしで航海をしていませんか？実際の航海ではそんな船はありませんが、中期もしくは長期の経営計画を立てずに経営を行っている経営者の方は多いものです。先行きの見えない状況だからこそ、経営計画の立案が重要です。立案の過程で、組織が一体化する。そして計画倒れに終わらない実践のノウハウをお伝えします。

労務戦略の現場！

日時：平成21年11月24日(火)13:30～16:30

講師：社会保険労務士 大津 直孝 氏(株式会社 WISE SHINE 代表取締役)

会場：福岡県中小企業振興センター 401B会議室

内容：団塊世代の大量退職時期を迎えて、企業の人材不足感が強まる中で、優秀な人材を継続的に確保し育成することは企業経営にとって重要な要素であることから、その効果的なマネジメント手法について学んで頂きます。

営業戦略の現場！

日時：平成21年11月27日(金)13:30～16:30

講師：中小企業診断士 篠田 昌人 氏(地域ルネッサンス篠田事務所 代表)

会場：福岡県中小企業振興センター 303会議室

内容：商品化の到達点である販路開拓には、組織の実行力としての営業戦略が必要です。販路開拓の本質とは何か、そして中小企業にとって大きな組織リスク要因にもなり得る「営業マン」を活用するためにはどんな手立てがあるのか。営業体制を強化中の事例企業をまじえて、理論から営業現場の動きまでを一連のストーリーでお伝えします。

参加費(1講座：1,000円)につきましては、当日受付にてお支払いください。お申し込みの際は、下記へ必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込み下さい(FAX:092-622-6884)。

企業名	氏名	役職名	参加希望講座
			<input type="checkbox"/> 経営戦略
住所			<input type="checkbox"/> 労務戦略
			<input type="checkbox"/> 営業戦略
TEL			<input type="checkbox"/> 経営戦略
			<input type="checkbox"/> 労務戦略
			<input type="checkbox"/> 営業戦略
FAX			<input type="checkbox"/> 経営戦略
			<input type="checkbox"/> 労務戦略
			<input type="checkbox"/> 営業戦略

お問い合わせ先：福岡県中小企業団体中央会 (TEL:092-622-8780 担当：産業支援課 谷川陽子)